

PERSPECTIVAS DE GLOBAL X

Cuatro empresas de tecnología de defensa transforman la seguridad nacional

Tejas Dessai

tdessai@globalxetfs.com

Fecha: 16 de mayo de 2024

Tema: [inversiones temáticas](#)

La industria de la defensa está en una fase de transformación masiva a causa de que los gobiernos implementan tecnologías de avanzada en sus operaciones militares. Considerando que las tecnologías como drones no tripulados, robótica, autonomía e inteligencia artificial (IA) continúan desarrollándose y demostrando su efectividad, creemos que podría desencadenarse una especie de carrera mundial armamentista tanto en el sector público como en el privado. El aumento de los conflictos y la inestabilidad en todo el mundo subrayan la urgencia para que los gobiernos inviertan en la adquisición de estas tecnologías. Los gastos militares a nivel mundial alcanzaron los 2,4 billones de USD en 2023, con un crecimiento del 6,8 % en relación con 2022.¹

En este contexto, creemos que las empresas especializadas en el desarrollo de sistemas de defensa modernizados y la infraestructura necesaria para gestionar las operaciones de defensa están preparadas para experimentar un crecimiento exponencial, incluidas las cuatro empresas que forman parte del [ETF de tecnología de defensa de Global X \(SHLD\)](#) que destacamos en esta publicación.

Conclusiones clave

- Palantir: proveedor de infraestructura de datos que ayuda a fusionar datos de fuentes dispares para su análisis y proyecciones.
- Raytheon: principal contratista de defensa que facilita la transformación de plataformas de defensa integrales habilitadas por la tecnología.
- AeroVironment: diseñador y fabricante de drones sofisticados con una gama de funcionalidades autónomas.
- Leidos: proveedor de servicios de TI y tecnología de defensa que se especializa en software personalizado e integraciones con soluciones de hardware.

Palantir: suministro de infraestructura fundamental para el análisis de datos y la IA

Fundada en 2003, Palantir inicialmente proporcionó software de análisis de datos a agencias gubernamentales enfocadas en la inteligencia, como la Agencia Nacional de Seguridad (National Security Agency, NSA) de los Estados Unidos, la Oficina Federal de Investigaciones (Federal Bureau of Investigation, FBI) y la Agencia Central de Inteligencia (Central Intelligence Agency, CIA).² Los primeros proyectos desarrollados por la compañía incluyeron proveer ayuda a los esfuerzos contra el terrorismo y el apoyo a las operaciones militares de los EE. UU. en la era posterior al 11 de septiembre.³ En ese momento, no era habitual que una empresa emergente de Silicon Valley prestara servicios exclusivamente a clientes gubernamentales y de defensa.

Hoy en día, estas relaciones de larga data le dan a Palantir una ventaja competitiva al buscar contratos para proyectos críticos de modernización integral de sistemas. Después de ofrecer servicios personalizados, la empresa ahora proporciona principalmente una plataforma de infraestructura de datos fundamental para casos de uso gubernamental y comercial. Uno de estos proyectos implica ayudar al Ejército de los EE. UU. a construir un sistema de estaciones terrestres de última generación gracias a un acuerdo por un valor de más de 178 millones de USD.⁴ El nodo de acceso dirigido con la inteligencia táctica (Tactical Intelligence Targeting Access Node, TITAN) fusiona datos de sensores en tiempo real, datos de comunicaciones, datos de vigilancia y demás información de diversas fuentes que es relevante para el campo de batalla. El objetivo es proporcionar datos específicos y apoyo de inteligencia a las unidades terrestres del Ejército.⁵ Otro proyecto es el contrato por cinco años de un monto de 85 millones de USD que Palantir tiene con el Departamento de Defensa (Department of Defense, DOD) de los EE. UU. El objetivo es ayudarlo a usar el aprendizaje automático para predecir problemas de mantenimiento en la maquinaria de defensa y resolver puntos débiles en el abastecimiento de piezas a lo largo de la cadena de suministro de defensa.⁶

Palantir opera principalmente en dos segmentos de productos. El producto insignia de Palantir, Palantir Gotham, ayuda a los analistas contra el terrorismo, las agencias de inteligencia y los departamentos gubernamentales a integrar, administrar y analizar conjuntos de datos vastos y diversos provenientes de múltiples fuentes, que incluyen datos estructurados y no estructurados. Este facilita la integración de datos en tiempo real, el análisis avanzado y las herramientas de visualización de datos, lo que permite a los usuarios descubrir perspectivas, patrones y relaciones entre los datos.

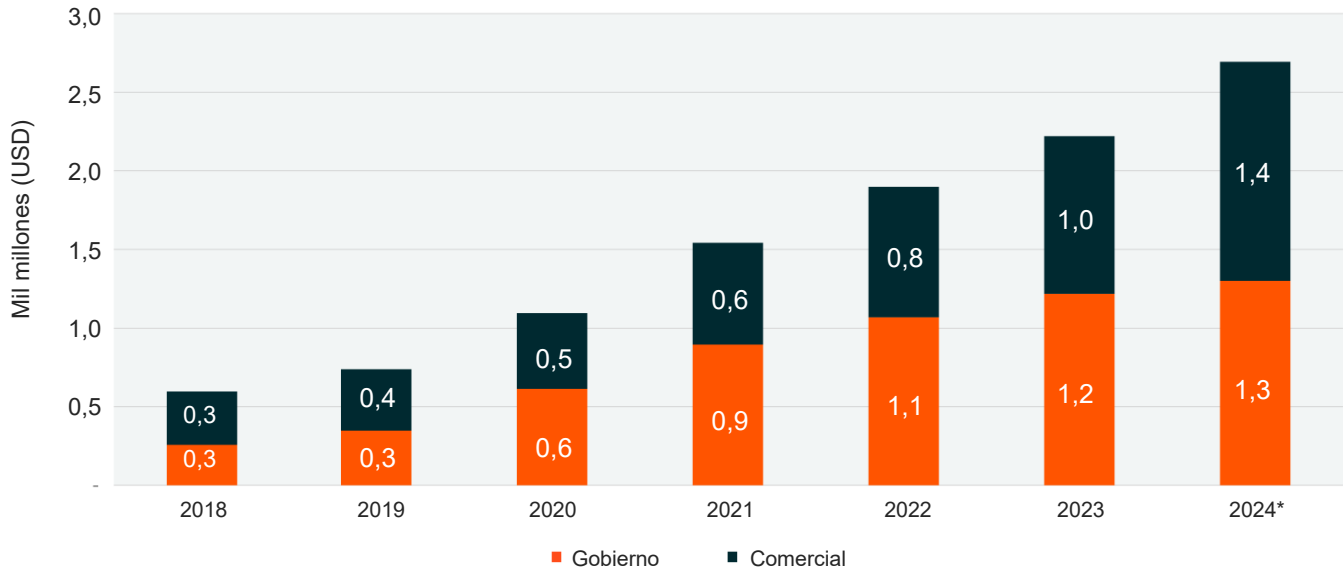


El segundo producto, Palantir Foundry, es una solución modular de software como servicio alojada en la nube que ofrece integración de datos, análisis y otras funcionalidades para los gobiernos y las empresas en diversas industrias, incluidas las finanzas, la atención médica y la energía. Sus aplicaciones abarcan desde la integración y el análisis de datos hasta la ciberseguridad y la gestión de riesgos. Además, Palantir Apollo, el sistema de entrega continua de la empresa, ayuda con la implementación y administración de ambos productos, Foundry y Gotham.

LOS INGRESOS COMERCIALES SON UNO DE LOS COMPONENTES PRINCIPALES DE LA COMBINACIÓN DE INGRESOS DE PALANTIR

Fuentes: Global X ETFs con información obtenida de relaciones con inversionistas de Palantir, consultado el 20 de abril de 2024.

* El pronóstico para 2024 muestra datos de estimaciones de Bloomberg, consultados el 20 de abril de 2024.



Las crecientes inversiones por parte de los gobiernos y las empresas en infraestructura de datos han ayudado a Palantir a crecer rápidamente. En todos los sectores, Palantir generó 2230 millones de USD en ingresos en 2023, lo que implica un salto interanual del 17 %.⁷ Por segmento, los ingresos del gobierno de 1200 millones de USD crecieron un 14 % interanual, mientras que los ingresos comerciales aumentaron un 20 % interanual, equivalente a 1000 millones de USD. Eso implicó un crecimiento mucho más rápido que del negocio en general.⁸ La rentabilidad de Palantir a escala se destaca gracias a sus márgenes brutos superiores al 82 %, márgenes operativos ajustados del 34 % y márgenes de flujo de caja libre ajustado del 33 %.⁹ Para 2024, Palantir espera superar los 2600 millones de USD en ingresos y generar cerca de mil millones de dólares de flujo de caja libre.¹⁰



LA OBTENCIÓN DE CONTRATOS IMPORTANTES MUESTRAN LAS APLICACIONES DE PALANTIR EN CASOS DE USO GUBERNAMENTALES, TANTO EN DEFENSA COMO EN OTRAS ÁREAS

Fuentes: Global X ETFs con información obtenida de los comunicados de prensa de Palantir, consultados el 24 de abril de 2024.

Socio	Valor (estimado)	Fecha (aproximada)	Resumen de proyecto
Ejército de los EE. UU.	178 millones de USD	2024	Se ganó un codiciado contrato para construir TITAN, el sistema de estaciones terrestres modernizado del Ejército de los EE. UU., que es capaz de unir datos de la operación en el campo de batalla y aplicar análisis basados en IA para la toma de decisiones.
Fuerza Aérea de los EE. UU.	110 millones de USD	2023	Se adjudicaron tres contratos de la Fuerza Aérea por un valor de más de 100 millones de USD para desarrollar capacidades de datos como servicio basadas en la nube. Los proyectos implican la construcción de infraestructura para la ingestión, limpieza y preparación de datos automatizados para su uso posterior.
Centros para el Control y la Prevención de Enfermedades (Centers for Disease Control and Prevention, CDC)	433 millones de USD	2022	Se adjudicó un proyecto para desarrollar una base de datos y análisis que apoye a los CDC en la vigilancia de enfermedades y la respuesta ante brotes.
Departamento de Salud y Servicios Humanos (Health and Human Services, HHS)	90 millones de USD	2022	Seleccionado como el proveedor de tecnología preferido para construir una red integral para las decisiones de compra del HHS y los procesos de verificación de requisitos de los contratistas.
Ejército de los EE. UU.	823 millones de USD	2021	Encargado de renovar la estructura de datos y las capacidades analíticas del programa Sistema de Terreno Común Distribuido del Ejército. El sistema es la plataforma principal del Ejército para el almacenamiento, procesamiento y análisis de datos de inteligencia procesables.

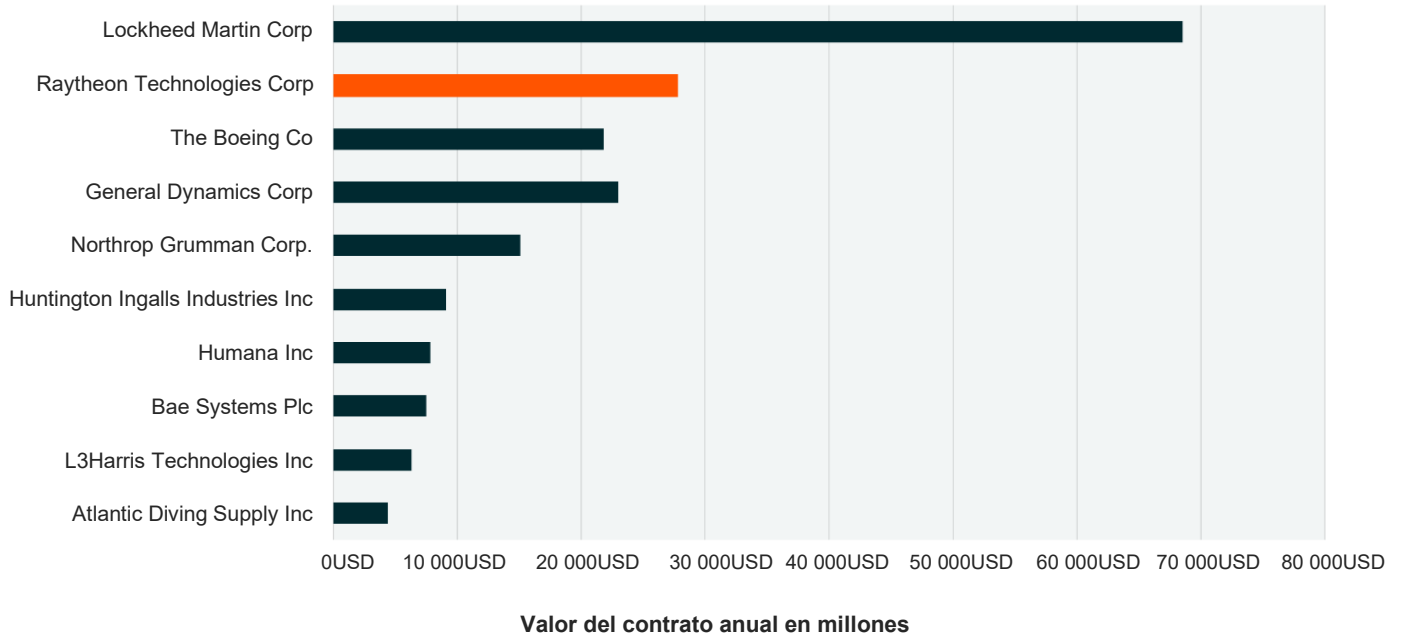
Raytheon: aplicación de tecnología a municiones heredadas y plataformas integrales de defensa

Raytheon Technologies, una destacada potencia de defensa y tecnología aeroespacial estadounidense, es el segundo contratista de defensa más grande según sus ingresos.¹¹ Su amplia cartera de productos abarca la aviación comercial y militar, los sistemas de exploración espacial, las municiones guiadas, las soluciones de ciberseguridad y electrónica avanzada, con exposición a productos como radares integrados de defensa aérea y contra misiles, las armas de precisión, los sistemas electrónicos de guerra y otras áreas de defensa operativas y tácticas. Gracias a su amplia participación en toda la cadena de valor de defensa, los principales contratistas de defensa como Raytheon están preparados para beneficiarse de la modernización de las plataformas integrales de defensa. En 2023, los gastos militares mundiales aumentaron un 6,8 % interanual y ascendieron a 2,44 billones de USD, una trayectoria de crecimiento que se prevé que continúe durante el resto de la década.¹²



RAYTHEON ES EL SEGUNDO CONTRATISTA DE DEFENSA MÁS GRANDE POR VALOR PARA EL DEPARTAMENTO DE DEFENSA

Fuentes: Global X ETFs con información obtenida de Monitor de Defensa y Seguridad, 1 de marzo de 2024, Principales 100 contratistas de defensa de 2023.



Los contratos para destacar incluyen el contrato de sistemas de comunicaciones valuado en 3200 millones de USD que Raytheon cerró con la Marina de los EE. UU. en 2022.¹³ El acuerdo implica que Raytheon produzca un máximo de 46 sistemas de radar SPY-6 de vanguardia para embarcaciones navales, incluidos portaaviones, barcos y destructores. La mayoría de los nuevos barcos de superficie de la Marina estarán equipados con esta tecnología. En 2020, Raytheon celebró un contrato de 2300 millones de USD con la Agencia de Defensa de Misiles de Estados Unidos para suministrar siete radares AN/TPY-2 basados en nitrato de galio.¹⁴ Estos radares son componentes integrales de los sistemas de defensa de misiles, expertos en detectar, clasificar, rastrear e interceptar misiles balísticos. Otro contrato que se celebró fue con la Unidad de Innovación Digital (Digital Innovation Unit, DIU) del DOD. Raytheon entregó un dron interceptor del sistema Coyote que es capaz de destruir drones enemigos en medio del aire mediante el uso de un proyectil explosivo.¹⁵

Otro ejemplo de la destreza de Raytheon es su plataforma RTX Raiven. Este sistema de detección electroóptica tiene como objetivo integrar datos de diversas fuentes, como la detección y localización de la luz (Laser Imaging Detection and Ranging, LiDAR), las aeronaves de combate y drones, y crear una red cohesiva y cuantificable de activos en el campo de batalla.¹⁶ Raiven utiliza la IA, las imágenes hiperespectrales y la LiDAR, o la detección y rango de luz, para que los operadores puedan ver hasta 5 veces más lejos y más claro que con las imágenes ópticas tradicionales.





LA PLATAFORMA RTX RAIVEN OFRECE UN SISTEMA AUTÓNOMO DE IDENTIFICACIÓN DE AMENAZAS

Fuentes: Global X ETFs con información obtenida de Raytheon (sin fecha). Especificaciones del producto RAIVEN, consultadas el 24 de abril de 2024

Integración de sensores, datos y algoritmos

RTX RAIVEN, un revolucionario sistema de identificación de amenazas impulsado por IA

RTX RAIVEN es una plataforma de próxima generación desarrollada por Raytheon Technologies, especialmente diseñada para aplicar los beneficios de la IA en los bordes de las redes, combinando datos como imágenes hiperespectrales, LiDAR y otros sensores de borde. Está diseñada para proporcionar una capacidad sin precedentes en cuanto a la localización de objetivos, la conciencia del entorno de combate, el alcance y la superioridad visual en entornos conflictivos, lo que permite una identificación más precisa de las amenazas para los pilotos en comparación con los adversarios.

RAIVEN ofrece más de 5 veces el rango de detección, reconocimiento, identificación y dirección que las imágenes ópticas existentes.

Rendimiento en cualquier plataforma

	Aeronave de ataque ligero
	Aeronave de ala giratoria
	Vehículos aéreos/drones no tripulados
	Plataformas estacionarias

AeroVironment: renovación de estrategias de defensa con drones autónomos y vehículos terrestres

AeroVironment es un importante proveedor de drones autónomos para los EE. UU. y otros ejércitos de todo el mundo, así como para grandes empresas con aplicaciones no defensivas. Con más de 1000 empleados y más de 540 millones de USD en ingresos anualizados, AeroVironment es una de las pocas empresas especializadas en este segmento.¹⁷ La empresa actualmente se beneficia de varios impulsos, incluida la evolución de las plataformas de drones, la creciente demanda de drones en guerras y un esfuerzo planificado para permitir la integración de la implementación, la gestión y las operaciones de drones en toda la infraestructura de guerra.

AeroVironment opera en tres grandes segmentos comerciales. Primero, la empresa proporciona sistemas de drones no tripulados utilizados por los equipos de combate terrestre para recabar información situacional. Por ejemplo, la aeronave Puma LE Group 2 entra en la pequeña categoría de sistemas no tripulados.¹⁸ Este dron se transporta en un paquete de misión de dos cajas y se puede lanzar a mano o en plataforma. Está diseñado para trabajar junto con una capa de software que comparte información entre los equipos en tiempo real.







En segundo lugar, AeroVironment fabrica vehículos terrestres no tripulados que pueden utilizarse en situaciones que involucran explosivos y para áreas de difícil acceso. Por ejemplo, Telex EVO de AeroVironment viene con un brazo robótico y una pinza capaz de levantar más de 175 libras.¹⁹

En tercer lugar, AeroVironment produce sistemas de municiones de merodeo (loitering munition system, LMS), que son dispositivos híbridos con misiles. Este dispositivo tiene la función de monitoreo como los drones y ataca al objetivo mediante colisión. Se utilizan cada vez más para dar asistencia a los equipos terrestres que no cuentan con soporte aéreo móvil constante. La serie SWITCHBLADE® 600 de AeroVironment cuenta con ópticas de alta precisión, más de 40 minutos de autonomía de vuelo y una ojiva antiarmadura para acoplar objetivos más grandes y resistentes a mayores distancias.²⁰



GRUPOS DE SISTEMAS AUTÓNOMOS NO TRIPULADOS (UAS) DEL EJÉRCITO DE LOS EE. UU. CLASIFICADOS POR TAMAÑO Y CAPACIDAD

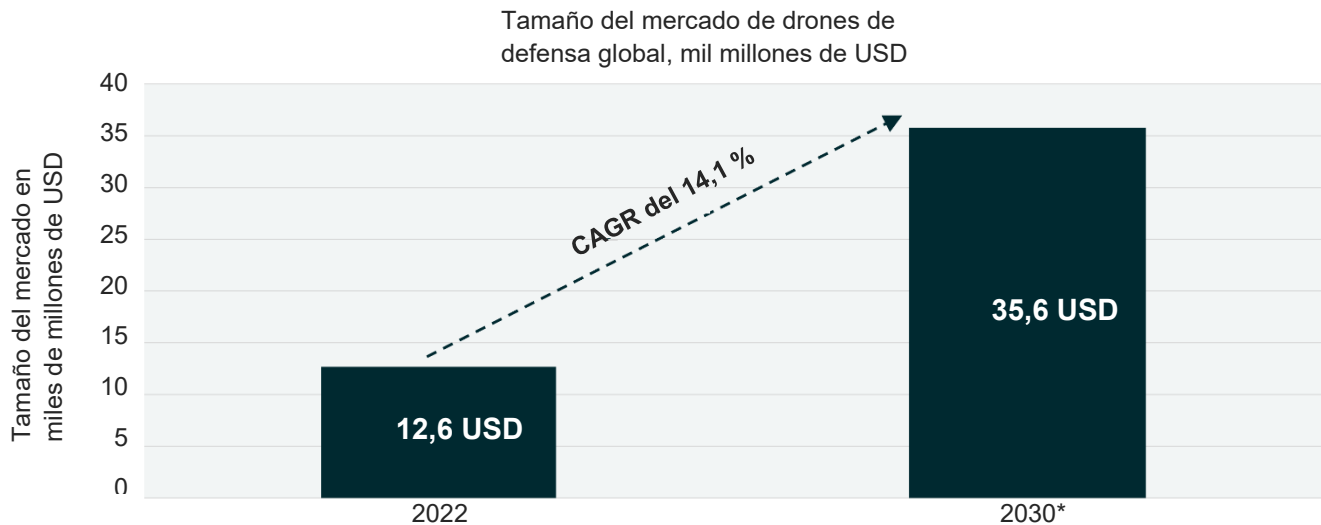
Fuentes: Global X ETFs con información obtenida de AeroVironment. (Marzo de 2024). AEROVIRONMENT Inc., Presentación para inversionistas.

 <p>UAS DE GRUPO 1 Peso: 0-9 kg Velocidad: 185 km/h Altitud operativa nominal: <365 m AGL Tipo: Raven, Wasp, Puma</p>	 <p>UAS DE GRUPO 4 Peso: > 599 kg Velocidad: cualquier velocidad aérea Altitud operativa nominal - Peso: Tipo: Predator, Gray Eagle</p>
 <p>UAS DE GRUPO 2 Peso: 9,53-25 kg Velocidad: < 463 km/h Altitud operativa nominal: < 1067 m Tipo: Puma LE, ScanEagle, Flexrotor</p>	 <p>UAS DE GRUPO 5 Peso: > 599 kg Velocidad: cualquier velocidad aérea Altitud operativa nominal: > FL 5486 m Tipo: Reaper, Global Hawk</p>
 <p>UAS DE GRUPO 3 Peso: < 599 kg Velocidad: < 463 km/h Altitud operativa nominal: < FL 5486 m Tipo: Jump20, Shadow, VBAT</p>	 <p>UAS DE GRUPO 6 Peso: > 589 kg Velocidad: cualquier velocidad aérea Altitud operativa nominal: < FL 18 288 m Tipo: Sun glider, Zephyr, Phasa-35</p>

AeroVironment se ha beneficiado en gran medida del aumento del gasto en soluciones de defensa que proporcionan una ventaja sobre las municiones heredadas. Las soluciones de la empresa han sido especialmente beneficiosas para las naciones más pequeñas, como Ucrania. Se espera que la tendencia de crecimiento del mercado global de drones militares continúe en aumento a una tasa anual de aproximadamente el 14 % entre 2022 y 2030 para convertirse en un mercado de 35 600 millones de USD.²¹

PRONÓSTICO DE GASTO EN DRONES MILITARES PARA CRECER A UNA TASA DE CRECIMIENTO ANUAL COMPUESTO (CAGR) DEL 14,1 % HASTA 2030

Fuentes: Global X ETFs con información obtenida de Fortune Business Insights. (25 de septiembre de 2023). Se proyecta que el mercado mundial de drones con aplicación militar crezca a una tasa de crecimiento anual compuesto





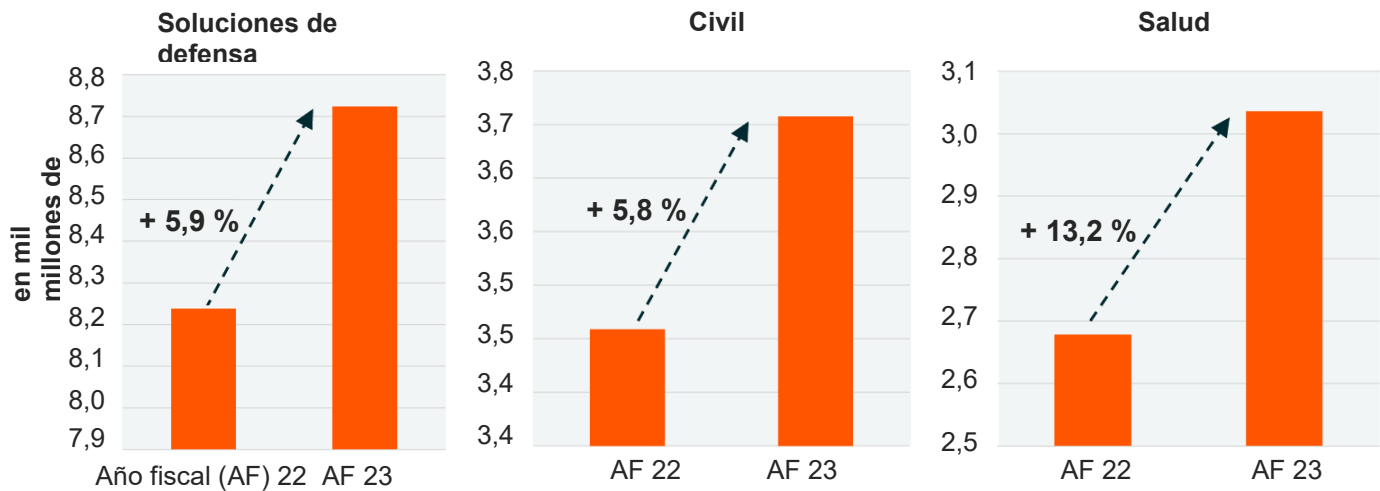
Leidos: proveedor de servicios para la tecnología de defensa con experiencia en múltiples sectores

Leidos Technologies se fundó hace 50 años como Science Applications Incorporated Corporation (SAIC) y, en sus orígenes, ofrecía servicios científicos, técnicos y de ingeniería a agencias gubernamentales de los EE. UU. Los primeros proyectos implicaron la realización de estudios sobre la energía nuclear y los efectos del armamento, además de la ayuda con la limpieza ocasionada por los desastres nucleares. Con el tiempo, la empresa agregó soluciones para los sectores de la aviación, la energía y la ciberseguridad. Los hitos empresariales de transformación incluyeron la oferta pública inicial (initial public offering, IPO) de la empresa en 2006, una escisión en 2013 y una fusión de 4600 millones de USD con el negocio de Sistemas de Información y Soluciones Globales de Lockheed Martin.

Hoy en día, Leidos es un proveedor de servicios científicos, técnicos y de ingeniería valuado en 17 000 millones de USD que integra un software con soluciones de hardware y ofrece experiencia en TI para proyectos personalizados de modernización. Los ingresos del año fiscal 2023 sumaron en total 15 400 millones de USD, lo que representó un aumento del 7,24 % con respecto a 2022.²² El negocio se divide en tres segmentos: soluciones de defensa (56 % de los ingresos), soluciones civiles (23 %) y atención médica.²³

INGRESOS POR SEGMENTO PARA LEIDOS: LAS CAPACIDADES DIVERSIFICADAS POSICIONAN A LEIDOS PARA ATENDER UNA AMPLIA GAMA DE NECESIDADES GUBERNAMENTALES Y MILITARES

Fuentes: Global X ETFs con información obtenida de la presentación de la conferencia de resultados del cuarto



Es probable que la experiencia de Leidos mantenga la demanda a medida que los ejércitos se modernicen. Entre sus proyectos más notables, Leidos es un proveedor clave y socio de implementación de tecnología autónoma para los usos marítimos de la Marina de los EE. UU. y del Departamento de Defensa. La empresa permite que los vehículos de superficie no tripulados (unmanned surface vessel, USV) realicen la navegación gráfica, eviten obstáculos y colisiones, además de otros requisitos de navegación según las leyes marítimas internacionales.²⁴ En un ejercicio de dispositivos no tripulados a principios de este año, cuatro USV probaron la tecnología de Leidos al viajar por un total combinado de 46 651 millas náuticas, principalmente mediante sistemas autónomos.²⁵ Leidos también cerró un contrato de 84 millones de USD para proporcionar ingeniería, logística y soporte técnico para ayudar a la Marina a construir sistemas de guerra submarinos.²⁶

En otro proyecto, Leidos está ayudando a una agencia gubernamental a renovar su infraestructura de comunicaciones del centro de contacto con plataformas vanguardistas de comunicaciones como servicio suministradas por Amazon Web Services (AWS) Connect.²⁷ El objetivo es conectar a más de 300 agentes con softphones y tecnología integrada mediante el uso de infraestructura construida con herramientas de AWS como OpenSearch, CloudTrail, Lambda, DynamoDB y Kinesis Firehouse.

En cuanto a la ciberseguridad, Leidos brinda servicios a las agencias gubernamentales y a los gobiernos locales con soluciones personalizadas para proveer seguridad integral de la infraestructura. Por ejemplo, actualmente Leidos colabora con la Agencia de Sistemas de Información de Defensa (Defense Information Systems Agency, DISA) en sus esfuerzos por modernizar y asegurar las plataformas de comunicación para el DOD, en un proyecto valuado en más de 4600 millones de USD.²⁸ Leidos también es un importante proveedor de inspectores de aeropuertos y sistemas de seguridad después de adquirir L3Harris en 2020.²⁹ Algunos de los principales productos de la empresa incluyen escáneres de seguridad de equipaje de cabina ClearScan, sistemas automatizados de devolución de bandejas ProPassage, y el sistema de detección de personas SafeView de última generación, que utiliza tecnología de ondas milimétricas. SafeView se utiliza ampliamente en aeropuertos comerciales de los EE. UU.



Conclusión: la tecnología es una parte indispensable de la defensa y seguridad modernas

La tecnología de defensa es uno de nuestros temas con más auge de esta década debido a la desglobalización, el aumento de las tensiones geopolíticas y la integración de tecnologías de vanguardia como la IA en las operaciones militares. Sumado a eso, se encuentra la reconfiguración estratégica de las cadenas de suministro a través de la reubicación y el creciente enfoque en la ciberseguridad. El desempeño de las empresas de tecnología dedicada a la defensa ha sido sólido durante el año pasado, y esperamos que las empresas aquí destacadas continúen beneficiándose de la confianza positiva del mercado a la expectativa de nuevos contratos y el aumento gradual de gastos.

Glosario

Flujo de caja libre ajustado: efectivo neto proporcionado o utilizado para actividades operativas menos los gastos de capital, efectivo pagado para la reestructuración y el reposicionamiento, y otros elementos *ad hoc*.

Notas al pie

¹ SIPRI.ORG. (22 de abril de 2024). Global military spending surges amid war, rising tensions and insecurity.

² Timeline.VG, (sin fecha), Palantir Technologies.

³ Ibid.

⁴ Comunicado de prensa de Palantir. (6 de marzo de 2024). Army Selects Palantir to Deliver TITAN Next Generation Deep-Sensing Capability in Prototype Maturation Phase.

⁵ Ibid.

⁶ Defense News. (6 de octubre de 2022). Army taps Palantir for software to help predict maintenance problems.

⁷ Relaciones con inversionistas de Palantir. (2 de febrero de 2024). Palantir Reports Its Fifth Consecutive Quarter of GAAP Profitability; Fourth Quarter GAAP EPS of \$0.04.

⁸ Ibid.

⁹ Ibid.

¹⁰ Ibid.

¹¹ Monitor de defensa y seguridad, 1 de marzo de 2024, Principales 100 contratistas de defensa de 2023.

¹² Ibid.

¹³ Potomac Officers Club. (6 de enero de 2023). What Are the Top Raytheon Government Contracts?

¹⁴ PR Newswire. (26 de junio de 2022). Raytheon Missiles & Defense awarded a \$2.3B production contract for missile defense radars.

¹⁵ Ibid.

¹⁶ Sala multimedia Raytheon. (24 de abril de 2023). Raytheon Technologies unveils next-generation electro-optical intelligent-sensing capability.

¹⁷ AeroVironment. (4 de marzo de 2024). AeroVironment Announces Fiscal 2024 Third Quarter Results.

¹⁸ AeroVironment. (Marzo de 2024). AEROVIRONMENT Inc., Presentación para inversionistas.

¹⁹ Ibid.

²⁰ Ibid.

²¹ Fortune Business Insights. (25 de septiembre de 2023). Se proyecta que el mercado mundial de drones con aplicación militar crezca a una tasa de crecimiento anual compuesto (TCAC) del 14,10 %, de 14 140 millones de USD en 2023 a 35 600 millones de USD en 2030.

²² Relaciones con inversionistas de Leidos. (13 de febrero de 2024). Leidos Holdings, Inc. Reports Fourth Quarter and Fiscal Year 2023 Results.

²³ Ibid.

²⁴ Leidos Insights. (17 de agosto de 2023). Leidos selected by U.S. Navy to operate and sustain medium unmanned vessels.

²⁵ Ibid.

²⁶ Leidos Insights. (17 de marzo de 2022). U.S. Navy selects Leidos for Undersea Warfare Systems contract.

²⁷ Leidos Insights. (13 de febrero de 2024). Contact-Center-as-a-Service technology for agency telecommunication solutions.

²⁸ Leidos Insights. (12 de diciembre de 2019). Leidos awarded Global Network Management contract by DISA.

²⁹ Aviation Week. (4 de febrero de 2020). Leidos Buys L3Harris Airport Businesses For \$1B.



Este material representa una evaluación del entorno del mercado en un momento específico y no está destinado a ser un pronóstico de hechos futuros ni una garantía de resultados futuros. Esta información no está destinada a ser una asesoría individual o personalizada sobre inversiones y no debe utilizarse para fines comerciales. La selección de los componentes del índice y su ponderación es realizada por el proveedor del índice a su entera discreción.

Las acciones de los ETF se compran y venden a precio de mercado (no al VNA) y no se canjean individualmente a partir del fondo. Las comisiones de corretaje reducirán los retornos.

Invertir implica riesgos, incluida la posible pérdida de capital. Las inversiones concentradas en un sector específico tienden a ser más volátiles que aquellas en el mercado general. Las empresas de ciberseguridad están sujetas a los riesgos asociados a una mayor supervisión normativa con respecto a las inquietudes de privacidad y ciberseguridad. La disminución o la fluctuación de las tasas de renovación de las suscripciones a productos o servicios o la pérdida o reducción de derechos de propiedad intelectual podrían afectar los beneficios. Las empresas en las que invierten los fondos pueden estar sujetas a cambios rápidos en la tecnología, competencia intensa, rápida obsolescencia de productos y servicios, pérdida de protecciones de propiedad intelectual, estándares industriales cambiantes y frecuentes producciones de nuevos productos, y cambios en los ciclos de negocio y la regulación gubernamental.

Las inversiones internacionales pueden implicar el riesgo de pérdida de capital por fluctuaciones desfavorables en los valores de las monedas, por diferencias en los principios generalmente aceptados o por inestabilidad social, económica o política en otras naciones. Los fondos no están diversificados.

Considere cuidadosamente los objetivos de inversión, los riesgos, los cargos y los gastos de los fondos antes de invertir. Esta y otra información pueden encontrarse en los prospectos completos o resumidos de los fondos, que pueden obtenerse en globalxetfs.com. Lea el prospecto detenidamente antes de invertir.

Global X Management Company LLC se desempeña como asesor de Global X Funds. Los fondos son distribuidos por SEI Investments Distribution Co. (SIDCO), que no está afiliada a Global X Management Company LLC ni a Mirae Asset Global Investments. Los fondos de Global X no son patrocinados, avalados, emitidos, vendidos ni promovidos por Indxx, ni Indxx realiza ninguna declaración con respecto a la conveniencia de invertir en los fondos de Global X. Ni SIDCO, ni Global X ni Mirae Asset Global Investments están afiliados a Indxx.